

科目の概要								
本授業は、学生各々が目指す美容業の将来像をより想像するために現場の最前線で活躍している講師が講義します。【美容×○○○】という新しい働き方について着目し、新たな価値を考える機会を創出します。 視野を広げ、様々な事に取り組むうえで課題を解決することは不可欠であり、【美容×○○○】という新しい働き方においても課題解決が必要になります。授業内で事例を学ぶことで、課題解決の思考力を育み、また多様な価値観や考え方を受け入れることが、【美容×○○○】という新しい働き方を創造することにも繋がります。15回の授業を通して気づきを得て、今後の社会におけるのビューティービジネスの価値創造を考え、互いに共有できることを目指します。								
授業方法								
対面	オンライン	ハイブリッド	ディスカッション	プレゼンテーション	作品制作			
◎	-	-	あり	あり	-			
授業の目標と関連するディプロマポリシー（DP）								
ディプロマポリシー	授業の目標							
DP3	美容業の来店～軌道に乗せるまでの店舗運営の手順について学ぶ。							
DP2	経営者としての心構えや責任に対する考え方について学ぶ。							
DP4	美容業の組織における役割について理解する							
DP6	美容業の働く環境について自分に合うか合わないかを分析できるようになる。							
教科書・教材								
教科書	講師作成のデジタル教材							
参考文献	なし							
各自準備教材	PC、プロジェクター、スクリーン、マイク							
評価方法								
筆記試験	実技試験	受講態度	小テスト	レポート	プレゼンテーション	作品	課題	その他
50%	-	30%	-	-	20%	-	-	-
なお、出席数が不足の場合は評価対象とはしません。								
課題（試験やレポート）のフィードバックの方法								
ミニ課題については次回授業時に総括コメントを返します。								
履修上の条件・注意								
私語、居眠り、飲食、携帯電話の使用、授業の妨げ、マナーに反する行為は退出を命ずることがあります。 質問や意見を自主的に伝える等、授業に積極的な姿勢で参加することが望ましいです。 ※何らかの社会的な状況変化等の諸般のやむを得ない事情により、授業方法、授業計画、評価方法等を変更する場合があります。								
本科目履修と関連する資格								

授業計画				
	授業内容	到達目標	時間外学習（予習・復習）	時間（分）
第1回	オリエンテーション、活躍し続ける美容業の働き方や経営者としての心構えについて学ぶ授業の目的と今後の流れについて学ぶ。	全15回の授業の目的や進め方を理解し、この授業の全体像を把握し説明出来るようになる。	【予習】自分の将来計画について考える 30分 【復習】授業の目的を理解した内容を纏める 30分	60分
第2回	話し方と発表の仕方 明日から使えるトーク術を学ぶ	自らの考えを他人に伝えることで、人前で話せ、発表できる人物になることができる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第3回	美容業としての仕事の内容を学ぶ	美容業としての仕事内容、心構えを理解し説明できるようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第4回	就活について学ぶ 都心と地方のどちらで働くべきか、その違いを知る	都心と地方の仕事の内容、心構え、特徴を理解し説明できるようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第5回	接客業としての世の中の仕事を学ぶ。美容業としての心理学も学ぶことで知見を広げる	接客業として、大切なことを理解し、説明することができるようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第6回	指名力を身に付けるために、人間として応援される力を学ぶ。営業として売れる人間を分析する。	営業に関する説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第7回	自己投資の大切さを学ぶ。何に時間とお金を使うのか。人生の本当の幸せを学ぶ	時間とお金の投資先について、理解や説明ができるようになる。	【予習】第1-7回目の授業で使用した資料を見直し理解する 30分 【復習】美容業の年収と就職で選ぶ美容業の基準について纏める 30分	60分
第8回	1から7回目までの振り返りとまとめの授業。7回目までのポイントを振り返る。自己プレゼン力を磨く授業	美容院の従業員目線で第1-7回目授業の振り返りにより新しい視点で理解し説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】第1-7回目の授業で学んだ美容室従業員についての要点を纏める 50分	60分
第9回	脳科学（男女の脳の違い）を学ぶ。人間関係や人脈を作るために必要な基礎知識を得る授業	人間関係構築までのステップを理解して説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第10回	新しい美容×○○○を作るための発想力を学ぶ授業	経営の仕組みを理解する事で経営者目線での事業の説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】学んだ人材育成について纏める 50分	60分
第11回	発想力、思考力を学ぶ。自分の会話の引き出しを広げるための学習。	世の中のトレンドの業種や、一般的な企業の仕組みや利益構造が説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】学んだ売れるお店の特徴について纏める 50分	60分
第12回	商売とは？基本的なビジネス構造を学び、自身のビジネスを組み立てる授業	世の中の障害の仕組みを知り、自分の考えを発表する事が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 50分	60分
第13回	営業力を学び、どんな商品でも単価を上げれば売れる。安売りは貧困の始まり。提案の仕方を学ぶ授業	単価アップや営業に関する説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】第9-12回目の授業の経営についての要点を纏める 50分	60分
第14回	経営力実践。1店舗目のお店の開店。店舗系ビジネスの仕組みを学ぶ授業	経営者としての心構えを学ぶ事で自分の人生の選択や責任の持ち方を判断し行動出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】経営者としての心構えについて纏める 50分	60分
第15回	総合テストと総まとめ ビジネスを組み立てる基礎をまとめる授業	全授業の復習で理解が更に深まり、活躍し続ける美容師の働き方や経営者としての心構えについて具体的に説明出来るようになる。	【復習】1～15回までの総まとめの資料を作成し記載しておく 60分	60分