

科目名 Subject	美容師のためのビューティビジネス（基礎） Beauty Business for Hair Stylists (Basic)			教員名	秋葉 湧・星川佳輝	
開講年次	1	開講時期	後期	単位	1単位	
必修／選択	選択	授業形態	演習	時間	30時間	
実践的教育	○					
主な学習効果	知識・技能	主体的行動力	課題解決能力	多様な価値観や考え方を理解し、受け入れる能力	日本の伝統と文化を理解し、美意識を備えて行動できる能力	美しく生きる力を実践できる能力
		○	◎	◎		○
科目の概要	人気美容室とは、「どのような要素があるのか?」「美容師という職業は身体を使う仕事ゆえに一生涯続けるのは大変難しい現状のなか、どのようなことに取り組んでいくことが良いのか?」「そして美容師として輝いている人は、どこが違うのか?」など、将来美容師を目指す若者が抱く疑問を解くヒントを本授業で学べます。そのヒントには、サロンの選び方や自分の店舗を構えるプロセス等、将来課題解決していくべき内容が授業のテーマとして掲げられています。そして雇用者目線・経営者目線の両サイドに立ち、多様な価値観や考えに至ることの大切さに触れることで、現在のビューティービジネス・将来のビューティービジネスを考えていきます。					
授業方法	基本的には対面授業です。座学とワークショップを組み合わせで行います。状況によりオンラインで実施する場合は事前に通達します。					
授業の目標	①美容室のアシスタント、スタイリスト、店長、幹部、経営者という組織における役割について理解する ②美容室の働く環境について自分に合うか合わないかを分析できるようになる。 ③美容室を出店し軌道に乗せるまでの店舗運営の手順について学ぶ。 ④経営者としての心構えや責任に対する考え方について学ぶ。					
時間外学習 (予習・復習)	【 予習 】・授業のテーマについて事前に調べて纏める・講師の職業の概要を把握し纏める 【 復習 】・授業で行われた内容を自分なりに整理し、社会人としての基本的な考え方(働く意義・協働の必要性・仕事の責任・お金等)も自分で理解し説明できるようになる ※各回の予習・復習は概ね60分を見込む。					
教科書・教材	教科書		講師作成のデジタル資料			
	教材		なし			
	使用設備・備品		PC、プロジェクター、スクリーン、マイク			
	参考文献		必要に応じて提示します			
評価方法	授業参加意欲30%、発表20%、筆記試験50%の比率で評価します。 授業内容の性質上、特に授業態度は重視します。					
	なお、出席数が不足の場合は評価対象とはしません。					
学生へのフィードバックの方法	ミニ課題については次回授業時に総括コメントを返します。					
履修上の注意	私語、居眠り、飲食、携帯電話の使用、授業の妨げ、マナーに反する行為は退出を命ずることがあります。質問や意見を自主的に伝える等、授業に積極的な姿勢で参加することが望ましいです。					
本科目履修と関連する資格	資格名	なし				

授業計画			
	授業内容	到達目標	時間外学習・備考
第 1 回	オリエンテーション 活躍し続ける美容業の働き方や経営者としての心構えについて学ぶ授業の目的と今後の流れについて学ぶ。	全15回の授業の目的や進め方を理解し、この授業の全体像を把握し説明出来るようになる。	【予習】自分の将来計画について考える 30分 【復習】授業の目的を理解した内容を纏める 30分
第 2 回	話し方と発表の仕方 明日から使えるトーク術を学ぶ	人前で話せる、発表できる人物になる。自らの考えを他人に伝えることができる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】アシスタントの仕事について纏める 30分
第 3 回	美容師としての仕事の内容を学ぶ	美容師としての仕事内容、心構えが理解し説明できる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】スタイリストの仕事について纏める 30分
第 4 回	就活についてを学ぶ 都心と地方のどちらで働くべきか、その違いを知る	都心と地方の仕事の内容、心構え、特徴が理解し説明できる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】美容室店長の仕事について纏める 30分
第 5 回	接客業としての世の中の仕事を学ぶ。 美容師としての心理学も学ぶことで知見を広げる	接客業として、大切なことを理解し、説明することができる	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】宿題として出した資料を記載しておく 15分
第 6 回	指名力。人間として応援される力を学ぶ。営業マンとしても売れる人間を分析する	営業に関する説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】Instagram使い方やフォロワー増やし方を纏める 30分
第 7 回	自己投資の大切さを学ぶ。何に時間とお金を使うのか。人生の本当の幸せを学ぶ	時間とお金の投資先について、理解や説明ができる。	【予習】第1-7回目の授業で使用した資料を見直し理解する 30分 【復習】美容師の年収と就職で選ぶ美容室の基準について纏める 30分
第 8 回	いままでの振り返りとまとめの授業。7回目までのポイントを振り返る。自己プレゼン力を磨く授業	美容室従業員目線での第1-7授業の振り返りにより新しい視点で理解し、説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】第1-7回目の授業で学んだ美容室従業員についての要点を纏める 30分
第 9 回	脳科学（男女の脳の違い）を学ぶ。人間関係や人脈を作るために必要な基礎知識を得る。	人間関係構築までのステップを理解して説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】学んだ美容室の来店ノウハウについて纏める 30分
第 1 0 回	新しい美容×○○○を作るための発想力を学ぶ。	経営の仕組みを理解する事で経営者目線での事業の説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】学んだ人材育成について纏める 30分
第 1 1 回	発想力、思考力を学ぶ。自分の会話の引き出しを広げるための学習をし、情報をどう取り入れるべきかを知る。	世の中のトレンドの業種や、一般的な企業の仕組みや利益構造が説明出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】学んだ売れるサロンの特徴について纏める 30分
第 1 2 回	商売とは？基本的なビジネス構造を学び、自身のビジネスを組み立てる	世の中の障害の仕組みを知り、発表することができる	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】人材育成と採用について纏める 30分
第 1 3 回	営業力を学ぶ。どんな商品でも単価を上げれば売れるが安売りは貧困の始まりであることを知ることで、提案の仕方を学ぶ。	単価アップや営業に関する説明が出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】第9-12回目の授業の経営についての要点を纏める 30分
第 1 4 回	経営力実践。1店舗目のお店の開店。店舗系ビジネスの仕組みを学ぶ	経営者としての心構えを学ぶ事で自分の人生の選択や責任の持ち方を判断し行動出来るようになる。	【予習】前回配布資料をもとに下調べをしておく 10分 【復習】経営者としての心構えについて纏める 30分
第 1 5 回	総まとめ ビジネスを組み立てる基礎をまとめる	全授業の復習で理解が更に深まり、活躍し続ける美容師の働き方や経営者としての心構えについて具体的に説明出来るようになる。	【復習】第1-15回目の授業で学んだ内容の要点を纏め、振り返りを行う。60分